



Новый бизнес АСИ

Проекты и инициативы

А.Д. Аветисян,

*Директор Направления
«Новый бизнес» Агентства
стратегических инициатив,
председатель всероссийского
предпринимательского
объединения «Клуб лидеров»*



НПИ – это **12**
«дорожных
карт»

В АВГУСТЕ 2016 ГОДА АГЕНТСТВУ ИСПОЛНИЛОСЬ 5 ЛЕТ. СРОК, КАЗАЛОСЬ БЫ, НЕБОЛЬШОЙ, НО ЗА ЭТО ВРЕМЯ НАПРАВЛЕНИЕМ «НОВЫЙ БИЗНЕС» БЫЛ ДАН СТАРТ ЦЕЛОМУ РЯДУ НОВЫХ МАСШТАБНЫХ ПРОЕКТОВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ И ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАШИХ ГРАЖДАН.

Задачи по улучшению инвестиционного климата, поддержке предпринимательства были и остаются важнейшими задачами и для социально-экономического развития страны, и для Агентства. Российский бизнес принял непосредственное участие в создании «дорожных карт» Национальной предпринимательской инициативы, направленной именно на решение этих задач. НПИ – это 12 «дорожных карт», более 900 мероприятий, включающих, в том числе, подготовку 126 федеральных законов, из которых более 80 уже утверждены. На площадке АСИ на регулярной основе работают 12 рабочих групп по мониторингу «дорожных карт», в которые входит свыше 400 предпринимателей, экспертов, представителей деловых объединений.

За 5 лет удалось добиться значительных результатов – сокращено свыше 50 различных избыточных процедур, что сэкономило предпринимателям более 350 дней.

Более

900

мероприятий

126

федеральных законов

Проведено
свыше

450

«контрольных
закупок»

В более
чем

45

субъектах
Российской
Федерации

Суммарные
инвестиции
в новые проекты
превысили

25

млрд
рублей

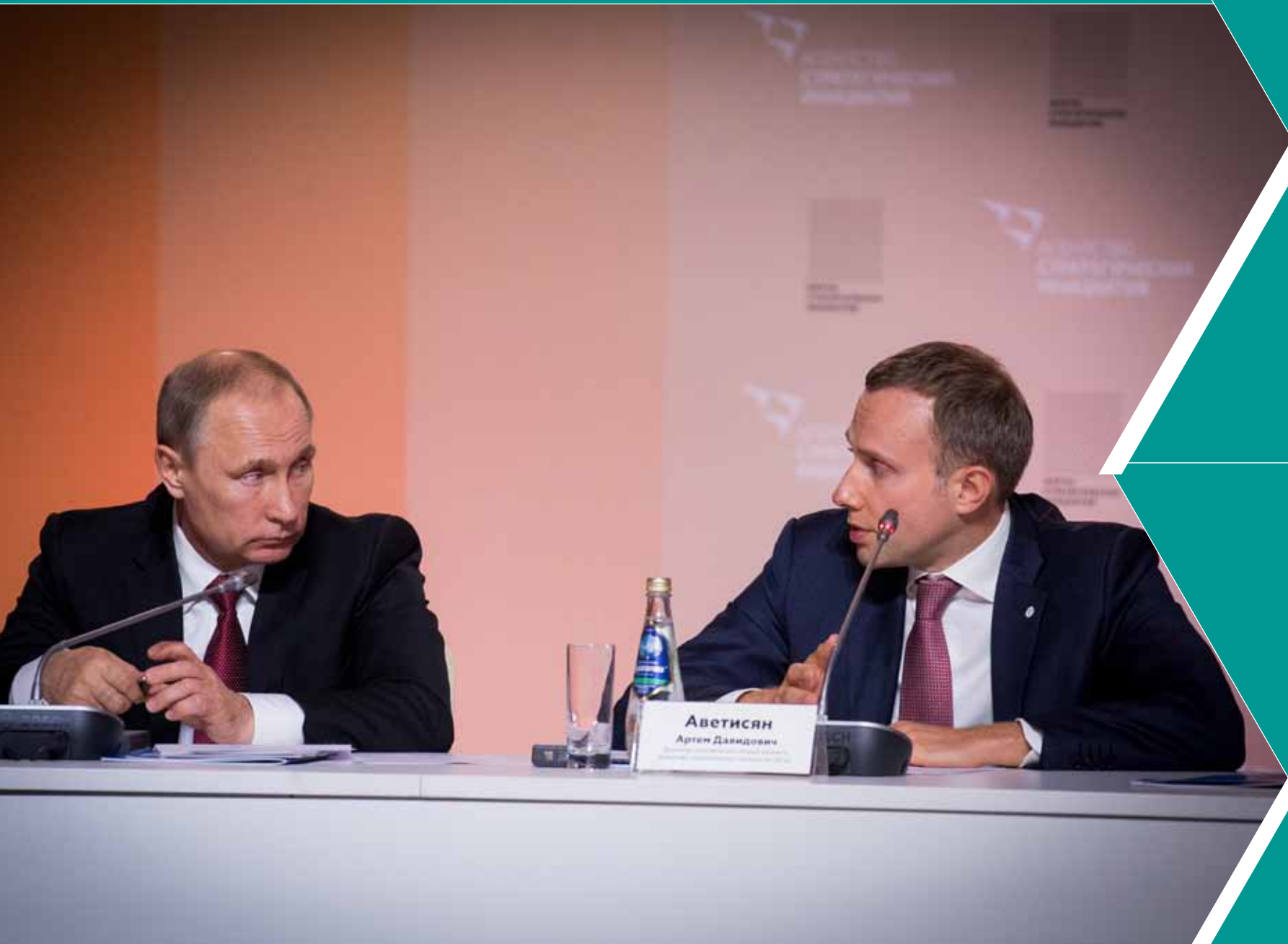
Однако наличие закона или правильной, нужной процедуры – лишь полдела. Важно, как они реализуются на практике, и эффективно ли справляются со своими задачами представители власти на федеральном и региональном уровнях. Для такой оценки мы используем различные инструменты, включая анкетирование, телефонные интервью, а также онлайн-опросы. В исследованиях уже приняло участие более 19 тысяч предпринимателей из различных отраслей экономики – и мы видим, что интерес бизнеса к такому мониторингу не ослабевает. Для нас это очень позитивный сигнал – что правосознание российских предпринимателей растет, как и их желание внести посильный вклад в формирование благоприятного инвестиционного климата в стране.

Реальные примеры правоприменительной практики помогают выявить и «контрольные закупки», которые проводит всероссийское предпринимательское объединение «Клуб лидеров» совместно с представителями всех крупнейших деловых союзов. Проведено уже свыше 450 «контрольных закупок» в различных субъектах Российской Федерации.

Мониторинг реализации «дорожных карт» НПИ продолжится и впредь, и мы приглашаем к участию всех предпринимателей.

Не забываем мы и об основной задаче, для которой создавалось Агентство. Это поддержка предпринимателей и их проектов. За 5 лет мы проанализировали свыше 1200 обращений российских предпринимателей. Сегодня в «портфеле» Направления – более 130 проектов, реализуемых в 40 российских регионах и самых разных отраслях экономики. Суммарные инвестиции в новые проекты превысили 25 млрд. рублей, создано более трех тысяч рабочих мест.

Хочу подчеркнуть, что за 5 лет работы у нас сформировалась успешная профессиональная команда. Нам удалось привлечь и объединить все предпринимательские объединения страны, экспертные и научные сообщества, несколько тысяч предпринимателей, лидеров – неравнодушных и инициативных. Была создана эффективная система поддержки проектов – от консультационной работы и содействия в привлечении финансирования до помощи в преодолении административных барьеров. В итоге, как нам кажется, мы нашли поддержку в органах власти – федеральных и региональных. Власть услышала бизнес – раньше такой диалог был невозможен. Опыт первой пятилетки АСИ показывает, что мы выбрали правильное направление в своем движении. Все мы вместе создаем условия, чтобы в России было комфортнее жить и работать.





/ Форум стратегических инициатив /

/ Форум стратегических инициатив /

21/22

июля
2016 года

в Москве прошел
Форум стратегических инициатив, приуроченный к пятилетию создания Агентства.





«Благодарю вас за смелость, за упорство, за искреннее стремление принести пользу России. И прямо нужно сказать: все вы показали достойные результаты. Есть только одно пожелание: чтобы не снижался темп и качество вашей работы. Думаю, что все мы согласимся с тем, что проект АСИ оказался удачным, и меня это очень радует. Мы действительно смогли и внести новую струю в работу административных органов, и создать новую площадку для взаимодействия между административными структурами и бизнес-сообществом».

*Из речи Владимира Путина
на расширенном заседании экспертного
совета АСИ 21 июля 2016*

/ Форум стратегических инициатив /





Медицина



Транспорт



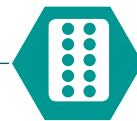
Химическая
промышленность



На выставке Форума
были представлены
многие **успешные
бизнес-кейсы**



Беспилотная
авиация



Фармацевтика



Судостроение



Сельское
хозяйство



Производство
композитов



/ «Новый бизнес» в цифрах /





/ «Новый бизнес» в цифрах /

12

«дорожных карт»
Национальной
предпринимательской
инициативы



Повышение доступности
энергетической
инфраструктуры



Повышение качества государственных услуг в сфере государственного кадастрового учета недвижимого имущества и государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним



Оптимизация процедур регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей



Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики



Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта



Расширение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к закупкам инфраструктурных монополий и компаний с государственным участием



Повышение качества регуляторной среды для бизнеса



Совершенствование оценочной деятельности



Совершенствование правового регулирования градостроительной деятельности и улучшение предпринимательского климата в сфере строительства



Совершенствование таможенного администрирования



Совершенствование налогового администрирования



Совершенствование корпоративного управления

126

федеральных
законов

85

федеральных
законов уже
утверждены

уже издано

475

нормативно-
правовых актов,
направленных на снятие
административных
барьеров для бизнеса

Удалось сократить
свыше

50

различных
избыточных
процедур,
что сэконо-
мило пред-
принимателям

более

350

дней

52

министерства
и ведомства

85

субъектов
Российской
Федерации

Предусмотрена
реализация

935

мероприятий
«дорожных карт»

ПРОВЕДЕННЫЕ РЕФОРМЫ нашли отражение и в международных рейтингах. Так, в рейтинге Всемирного банка **DOING BUSINESS** Российская Федерация **УЛУЧШИЛА СВОИ ПОЗИЦИИ**, переместившись за 5 лет

со

120

на

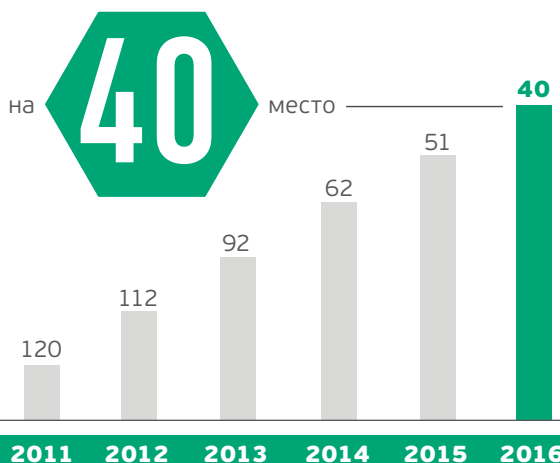
40

место

40

5

лет





ОТМЕНЕНЫ КОМАНДИРОВочНЫЕ УДОСТОВЕРЕНИЯ

ОТМЕНЕНА
ОБЯЗАТЕЛЬНОСТЬ
ПЕЧАТИ ДЛЯ
КОМПАНИЙ

ПРИКАЗ

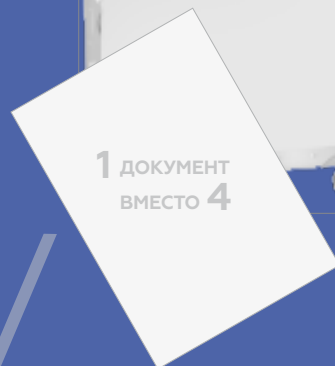
1 ДОКУМЕНТ
ВМЕСТО 4

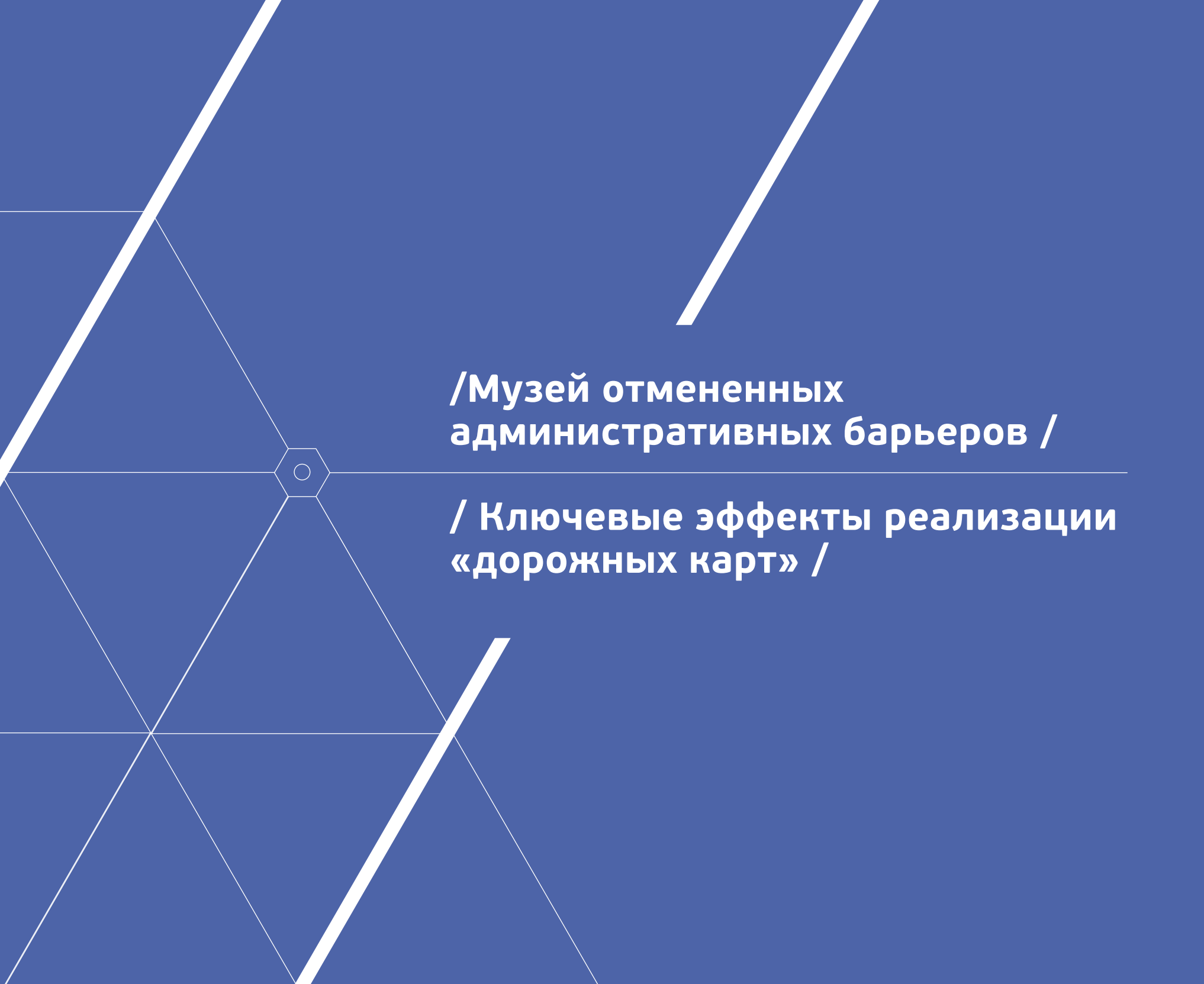
Музей отмененных административных барьеров



/ Национальная предпринимательская инициатива

В 2012 ГОДУ СТАРТОВАЛА НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ИНИЦИАТИВА – ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВАЯ СИСТЕМА МЕР ПО УЛУЧШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РОССИИ, ОПИРАЮЩАЯСЯ НА ОПЫТ И ИДЕИ САМИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ. РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС ПРИНЯЛ НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ УЧАСТИЕ В СОЗДАНИИ «ДОРОЖНЫХ КАРТ» НПИ, НАПРАВЛЕННЫХ НА УПРОЩЕНИЕ, УДЕШЕВЛЕНИЕ И УСКОРЕНИЕ ПРОЦЕДУР, ДЕЙСТВУЮЩИХ НА ТЕРРИТОРИИ НАШЕЙ СТРАНЫ.





**/Музей отмененных
административных барьеров /**

**/ Ключевые эффекты реализации
«дорожных карт» /**

/ Музей отмененных административных барьеров /

ОТМЕНЕНА ОБЯЗАТЕЛЬНОСТЬ ПЕЧАТИ ДЛЯ КОМПАНИЙ

Процедура изготовления печати стала не обязательной, а добровольной. Процесс регистрации новой компании упростился на 1 процедуру, сократились временные и финансовые затраты.



/ Ключевые эффекты реализации «дорожных карт» /

СОКРАЩЕНО КОЛИЧЕСТВО ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР ДЛЯ СТАРТА БИЗНЕСА

В 3 раза сократилось количество обязательных процедур, необходимых для старта бизнеса (с 9 до 3), с 30 до 7 дней сокращены сроки таких процедур



УПРОЩЕН ПРОЦЕСС РЕГИСТРАЦИИ
НОВЫХ КОМПАНИЙ, ВВЕДЕНА
ОНЛАЙН-РЕГИСТРАЦИЯ

ОТМЕНЕНО
НОТАРИАЛЬНОЕ
ЗАВЕРЕНИЕ
ЗАЯВЛЕНИЯ
О РЕГИСТРАЦИИ
КОМПАНИИ

2012



2016

В 2 РАЗА
СОКРАЩЕН СРОК
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРИСОЕДИНЕНИЯ
К ЭЛЕКТРОСЕТЯМ

число обязательных
процедур,
необходимых для
подключения,
сократилось с 10 до 3

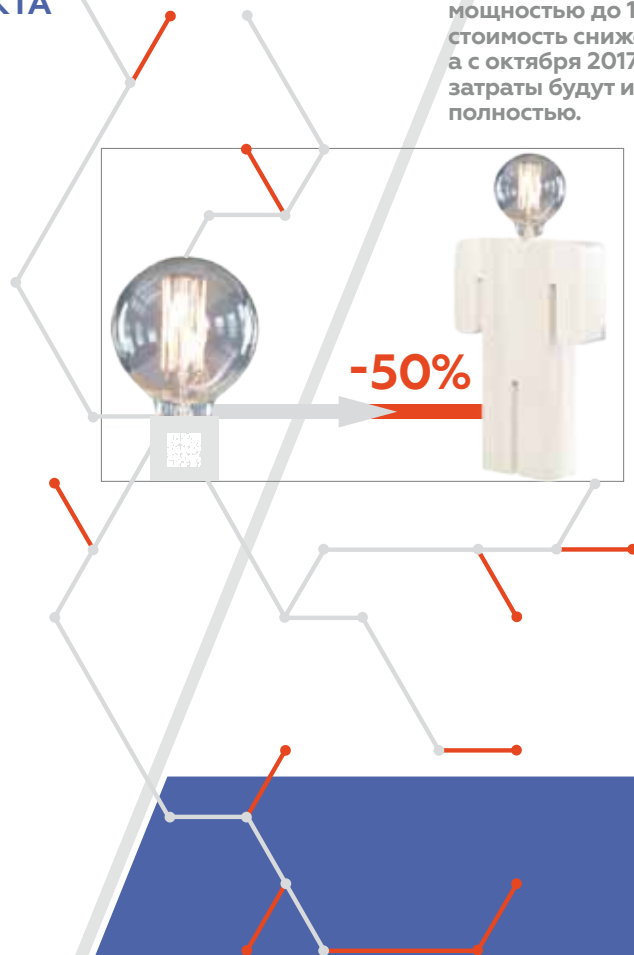


-50%

/ Музей отмененных административных барьеров /

**В 2 РАЗА СОКРАЩЕНЫ
ЗАТРАТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ
НА СТРОИТЕЛЬСТВО
ЭЛЕКТРОСЕТЕЙ ОТ
СУЩЕСТВУЮЩЕЙ СЕТИ
ДО ПОДКЛЮЧАЕМОГО
ОБЪЕКТА**

Раньше предприниматель полностью оплачивал строительство объектов электросетевого хозяйства – от существующей сети до своих присоединяемых энергопринимающих устройств. Теперь для потребителей с максимальной мощностью до 150 кВт эта стоимость снижена вдвое, а с октября 2017 г. такие затраты будут исключены полностью.

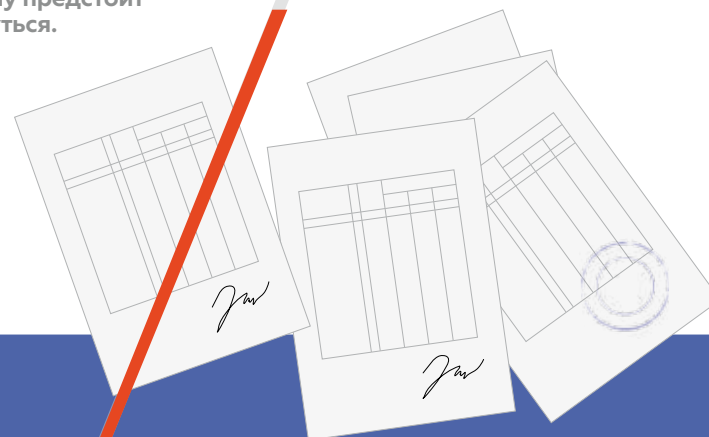


/ Ключевые эффекты реализации «дорожных карт» /

**ПРИНЯТ ИСЧЕРПЫВАЮЩИЙ
ПЕРЕЧЕНЬ ПРОЦЕДУР
В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА**

Число обязательных процедур уменьшилось с 51 до 14, а сроки сокращены почти в 2 раза - с 423 до 239 дней

Когда предприниматели только начинали готовить «дорожную карту» по строительству, то даже не могли точно сосчитать, сколько всего в России строительных процедур. От региона к региону их количество отличалось в разы, и инвестор, приходя в новый регион, зачастую не знал, с чем ему предстоит столкнуться.



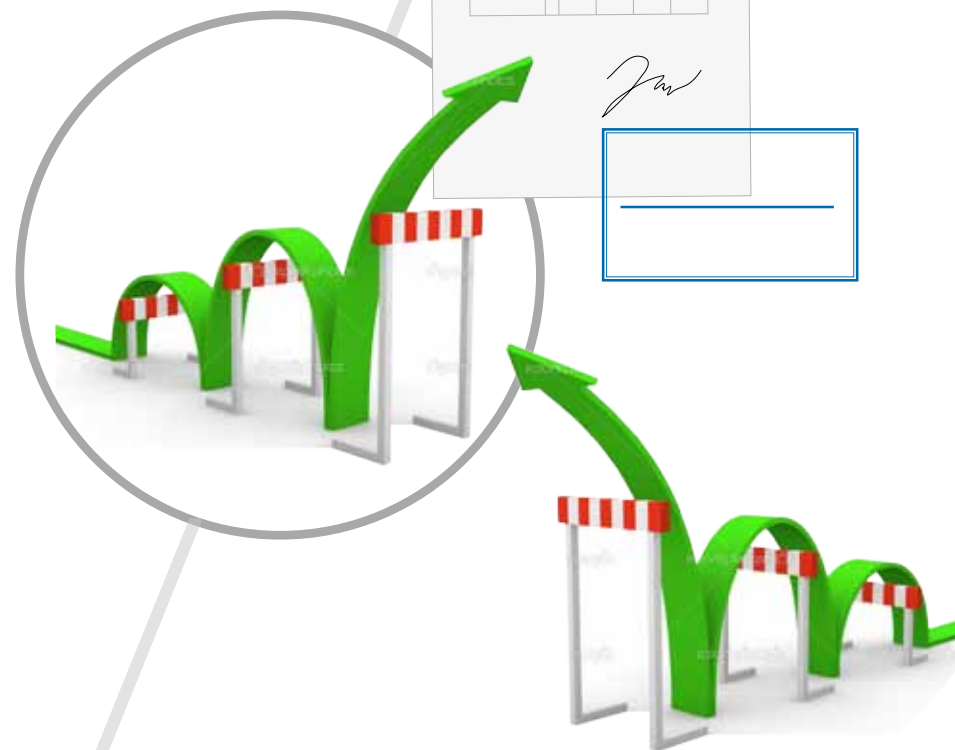
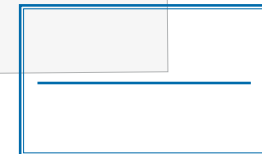
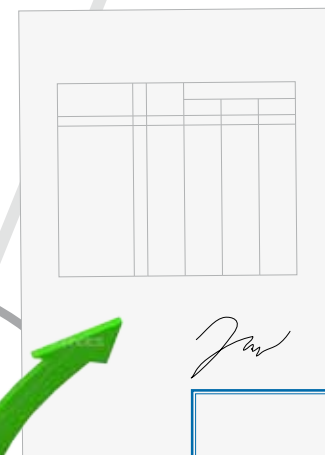
УСТАНОВЛЕНА
ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ КВОТА
ЗАКУПОК У СУБЪЕКТОВ
МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
ДЛЯ ГОСКОМПАНИЙ
В РАЗМЕРЕ НЕ МЕНЕЕ

18 % ГОДОВОГО
ОБЪЁМА



По данным Корпорации
МСП, только за 9 месяцев
2016 года объем закупок
у субъектов МСП превысил
1 трлн рублей.

УТВЕРЖДЕН
СТАНДАРТ РАЗВИТИЯ
КОНКУРЕНЦИИ
В РОССИЙСКИХ
РЕГИОНАХ

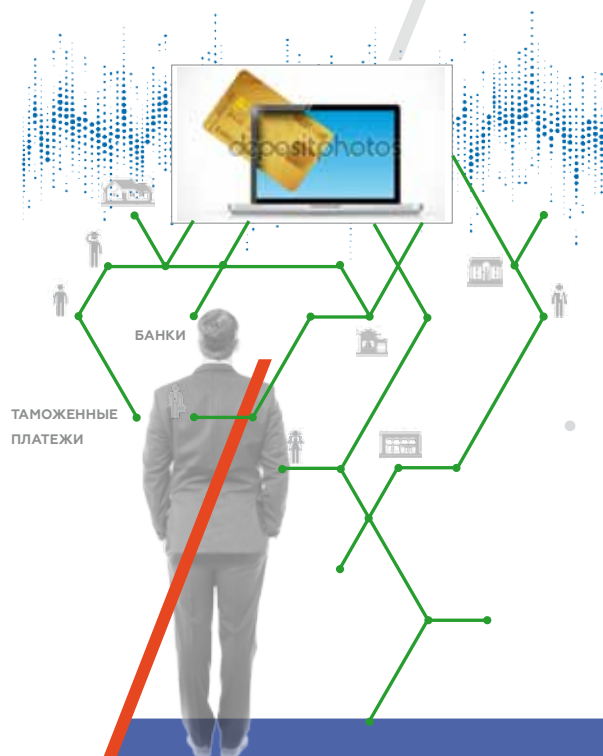


/ Музей отмененных административных барьеров /

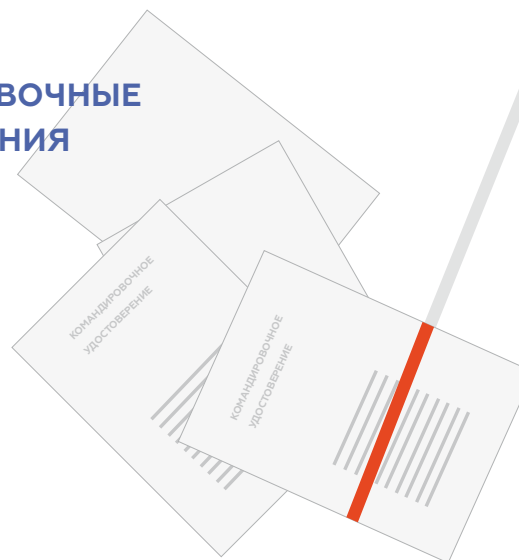
/ Ключевые эффекты реализации «дорожных карт» /

ВНЕДРЕНА ВОЗМОЖНОСТЬ ОПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ОНЛАЙН

Раньше предприниматель мог оплатить таможенные платежи, направив платежное поручение в ФТС России или лично придя на таможенный пост с платежной картой. Сейчас оплатить таможенные платежи можно онлайн – не выходя из дома или офиса.



ОТМЕНЕНЫ КОМАНДИРОВОЧНЫЕ УДОСТОВЕРЕНИЯ



Остался всего один документ – приказ – вместо четырех для направления сотрудника в командировку и подтверждения его расходов. По оценкам экспертов, отмена оформления командировочных позволит предпринимателям по всей стране сократить документооборот – на 21 млн. документов в год, что может сэкономить для бизнеса до 3 млрд рублей.





СОЗДАН РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР – «ЕДИНОЕ ОКНО»

по финансовой и информационно-консультационной поддержке отечественных экспортеров.



ЗАПУЩЕНА ПРОГРАММА РОСЭКСИМБАНКА

по предоставлению кредитов с субсидированной процентной ставкой на поддержку выпуска высокотехнологичной продукции.



РАЗРАБОТАН КОМПЛЕКС МЕРОПРИЯТИЙ ПО УПРОЩЕНИЮ РОЗНИЧНОЙ И МЕЛКООПТОВОЙ ЭКСПОРТНОЙ ТОРГОВЛИ

упрощён порядок предоставления документов для подтверждения налоговой ставки 0% по НДС.



С МОМЕНТА СОЗДАНИЯ ОБЪЕМ ПОДДЕРЖАННОГО ГРУППОЙ РЭЦ ЭКСПОРТА СОСТАВИЛ БОЛЕЕ 10 МЛРД. ДОЛЛ. США.

СОКРАЩЕН СРОК РЕГИСТРАЦИИ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ С 43 КАЛЕНДАРНЫХ ДО 10 РАБОЧИХ ДНЕЙ. ВВЕДЕНА ПОЛНОСТЬЮ ЭЛЕКТРОННАЯ СИСТЕМА ПОДАЧИ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОСТЬ



С июня прошлого года в режиме онлайн уже совершено более 280 тысяч сделок. А это значит, что заявителям не нужно стоять в очередях с 5 утра, как это было раньше, чтобы подать документы на регистрацию. Теперь зарегистрировать права собственности можно, не выходя из дома или офиса – в электронном виде на сайте Росреестра.



/ Мониторинг правоприменения /

БИЗНЕС-СООБЩЕСТВО ПО ВСЕЙ СТРАНЕ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ НЕПОСРЕДСТВЕННУЮ ОЦЕНКУ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕАЛИЗАЦИИ «ДОРОЖНЫХ КАРТ» НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ИНИЦИАТИВЫ. ТОЛЬКО ТАК МОЖНО ПОЛУЧИТЬ ДОСТОВЕРНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О ТОМ, КАК НА САМОМ ДЕЛЕ РЕАЛИЗУЮТСЯ ПРИНЯТЫЕ НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ.

ДЛЯ ЭТОГО У АСИ ЕСТЬ НЕОБХОДИМЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ:



ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ
ПО УЛУЧШЕНИЮ УСЛОВИЙ
ВЕДЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ
ПРАВИТЕЛЬСТВЕННОЙ КОМИССИИ
ПО ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ
И ИНТЕГРАЦИИ

12

РАБОЧИХ ГРУПП
ПО РАЗЛИЧНЫМ
НАПРАВЛЕНИЯМ



ОПРОСЫ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ,
УЧАСТНИКАМИ
КОТОРЫХ СТАЛИ



ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ
НА КРУПНЕЙШИХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФОРУМАХ
В РОССИИ –
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ,
КРАСНОЯРСКЕ, СОЧИ



Более

200

ТЫС.

ВЛАДЕЛЬЦЕВ
БИЗНЕСА



«КОНТРОЛЬНЫЕ
ЗАКУПКИ»
КЛУБА ЛИДЕРОВ



НА ОСНОВЕ ВСЕХ ПОЛУЧЕННЫХ ДАННЫХ ГОТОВЯТСЯ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ДАЛЬНЕЙШИМ ДЕЙСТВИЯМ, НЕОБХОДИМЫМ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ПРОЦЕДУР ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В НАШЕЙ СТРАНЕ.

/ НПИ. Продолжить движение /

«НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ИНИЦИАТИВА КАК МАСШТАБНЫЙ ПРОЕКТ ПО УЛУЧШЕНИЮ ДЕЛОВОГО КЛИМАТА СОСТОЯЛАСЬ. ЭТО ТОЧНО. ПРИЧЕМ ЭТО НЕ ТОЛЬКО НАША ОЦЕНКА, ЭТО ОЦЕНКА МЕЖДУНАРОДНАЯ... КОНЕЧНО, ЭТО НЕ ОЗНАЧАЕТ, ЧТО МЫ ДОЛЖНЫ ОСТАНОВИТЬСЯ И СКАЗАТЬ, ЧТО ТЕМА ЗАКРЫТА, ИНИЦИАТИВА РЕАЛИЗОВАНА, ВСЁ ХОРОШО. ДАЖЕ СТРАНЫ, У КОТОРЫХ СИТУАЦИЯ С ДЕЛОВЫМ КЛИМАТОМ ГОРАЗДО ЛУЧШЕ НАШЕЙ, ПРЕДПРИНИМАЮТ МЕРЫ ДЛЯ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ. И НАМ ПРИДЕТСЯ ЭТУ РАБОТУ С НЕ МЕНЬШЕЙ ЭНЕРГИЕЙ ПРОДОЛЖИТЬ».

Д.А. Медведев



«ЕСЛИ ЭТОТ МЕХАНИЗМ РАБОТАЕТ, ЕГО ТОЧНО НЕ СТОИТ ТЕРЯТЬ. ЕГО, НАВЕРНОЕ, СТОИТ СОВЕРШЕНСТВОВАТЬ И ОЧЕНЬ МНОГИЕ ВЕЩИ ИСПОЛЬЗОВАТЬ, ЧТОБЫ РЕШАТЬ НОВЫЕ ЗАДАЧИ».

М.А. Акимов



/ НПИ. Продолжить движение /



НЕСМОТЯ НА ТО, ЧТО ПРОВЕДЕНА УЖЕ ЗНАЧИТЕЛЬНАЯ РАБОТА, ОСТАНАВЛИВАТЬСЯ НА ДОСТИГНУТОМ РАНО. ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ СИГНАЛИЗИРУЮТ И О ДРУГИХ ПРОБЛЕМАХ, КОТОРЫЕ МЕШАЮТ ИМ РАЗВИВАТЬСЯ.

ПОЭТОМУ РАБОТА ПО УЛУЧШЕНИЮ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В НАШЕЙ СТРАНЕ ПРОДОЛЖАЕТСЯ:



ИЮНЬ 2016 Г.

ПРИНЯТА НОВАЯ ДВЕНАДЦАТАЯ ДОРОЖНАЯ КАРТА ПО КОРПОРАТИВНОМУ УПРАВЛЕНИЮ.



ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Создание системы, предотвращающей вхождение в состав органов управления публичных обществ недобросовестных лиц путем их дисквалификации
- Запрет (вступающий в силу после переходного периода) подконтрольным акционерному обществу организациям голосовать акциями такого акционерного общества
- Дополнение требований о раскрытии информации о сделках, в совершении которых имеется заинтересованность, в годовых отчетах и сообщениях о существенных фактах требованием о необходимости указания лица, заинтересованного в совершении сделки, и оснований его заинтересованности, а также требованием о необходимости предоставления лицом, заинтересованным в совершении сделки, информации обо всех обстоятельствах его заинтересованности.
- Предоставление акционерам – владельцам обыкновенных акций публичного общества преимущественного права приобретения размещаемых впервые акций другой категории (типа).



ИЮНЬ 2016 Г.

«ДОРОЖНАЯ КАРТА» В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА ДОПОЛНЕНА МЕРОПРИЯТИЯМИ ПО ОПТИМИЗАЦИИ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРОЦЕДУР В СФЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА, ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРИСОЕДИНЕНИЯ К СЕТЯМ ТЕПЛО- И ВОДОСНАБЖЕНИЯ.

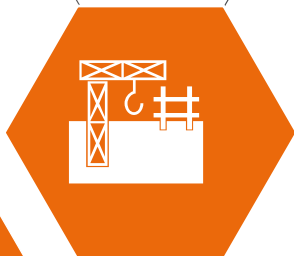


ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Внедрение информационной системы обеспечения градостроительной деятельности (ИСОГД) - типовой для всех регионов



Дальнейшее расширение списка исчерпывающих перечней мероприятий для различных типов объектов, регулирование высотного (до 100 м) строительства



Оптимизация процедур строительства линейных объектов



СЕНТЯБРЬ 2016 Г.

В «ДОРОЖНУЮ КАРТУ» ПО ЭНЕРГЕТИКЕ ДОБАВЛЕН НОВЫЙ РАЗДЕЛ, ПОСВЯЩЕННЫЙ УПРОЩЕНИЮ ПОДКЛЮЧЕНИЯ ОБЪЕКТОВ К ГАЗУ.



ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Сокращение сроков присоединения к газораспределительным сетям в



Уменьшение стоимости подключения на



Повышение качества обслуживания клиентов: так, прием заявок на технологическое присоединение можно будет осуществлять через Интернет, а субъекты Российской Федерации создадут интерактивную карту региона, где подробно укажут ориентировочное место размещения газораспределительных сетей, а также дадут информацию о наличии и размере свободной мощности.

Устранение избыточных процедур и установление ясных, понятных правил для всех

/ НПИ. Продолжить движение /

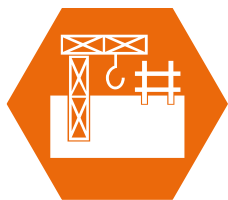
«ЦЕЛЕВЫЕ МОДЕЛИ» ПРОХОЖДЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРОЦЕДУР В КЛЮЧЕВЫХ СФЕРАХ БИЗНЕСА

«Целевые модели» разработаны рабочей группой по улучшению условий ведения предпринимательской деятельности при Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции.

Рабочую группу, созданную в феврале 2016 года, возглавляют заместитель Министра экономического развития Станислав Воскресенский и генеральный директор Агентства стратегических инициатив Андрей Никитин. Кроме того, в нее входят представители всех профильных органов исполнительной власти, Генеральной прокуратуры РФ, ведущих предпринимательских объединений, эксперты.

С 2017 года административные процедуры по пяти ключевым сферам ведения бизнеса будут выстроены согласно разработанным «целевым моделям». В каждой модели описана пошаговая «инструкция», какие процедуры нужно пройти предпринимателю при импорте и экспорте товаров и услуг, для получения разрешений на строительство, регистрации предприятий и прав собственности, а также подключения к электросетям.

«Целевые модели» предусматривают сокращение сроков, упрощение процедур и уменьшение стоимости их прохождения. Они разработаны на основе лучших практик стран, занимающих лидирующие позиции в рейтинге Всемирного банка Doing Business.



СТРОИТЕЛЬСТВО

С учетом опыта Сингапура в июле 2016 года в Москве созданы специальные сервисы для застройщиков – «калькулятор процедур». С 2017 года Порталы госуслуг Москвы и Санкт-Петербурга будут использоваться в качестве «виртуального единого окна» для застройщиков. С начала 2017 года ресурсоснабжающие организации будут подключены в пилотном режиме к системе межведомственного электронного взаимодействия и смогут получать документы, имеющиеся в распоряжении госорганов, без участия застройщика. По оценкам экспертов, эти меры позволят сократить срок прохождения процедур в сфере строительства для объектов, не подлежащих государственному строительному надзору, до 129 дней в Москве и до 61 дня в Санкт-Петербурге.



ПОДКЛЮЧЕНИЕ К ЭЛЕКТРОСЕТЯМ

С 2017 г. в Москве и Санкт-Петербурге подключить к электросети свой бизнес (мощностью от 15 до 150 кВт) можно будет, не посещая сетевые компании – через Интернет. Весь комплекс процедур займет не более 90 дней. Каждый предприниматель сможет удаленно не только подписать договор о техприсоединении, но и оплатить его банковской картой.



РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

С 2017 года клиенты банков, внедривших соответствующий сервис, смогут зарегистрировать компанию через Интернет за 4 рабочих дня с одновременным открытием счета в банке. На четвертый рабочий день на электронную почту клиента банка поступят документы, связанные с регистрацией компании, и реквизиты счета компании в банке.



РЕГИСТРАЦИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ

Срок регистрации в 2017 году будет сокращен с 10 до 7 рабочих дней. Также планируется увеличить долю документов, представляемых в Росреестр в электронном виде, и расширить практику регистрации прав через Интернет, исключив необходимость личного контакта заявителя с регистрирующим органом.



МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ (ИМПОРТ И ЭКСПОРТ ТОВАРОВ И УСЛУГ)

С 2017 года в Большом порту Санкт-Петербург предполагается обеспечить широкое использование участниками ВЭД предварительного декларирования, что наряду с извещением импортера таможенными органами о планах по проведению мероприятий государственного контроля в порту позволит ускорить сроки выпуска товаров. Кроме того, планируется реализация технологии «Единая проверка в одном месте», в рамках которой будет обеспечен выпуск без проверок контейнеров таможенными органами до 94,5 % грузов при импорте и 99 % грузов при экспорте для безрисковых поставок.

С 2017 года будет внедрена автоматическая регистрация поданных деклараций при экспорте и импорте, а также предусматривается полное внедрение на практике технологии удаленного выпуска товаров.





/ ПРОЕКТНАЯ РАБОТА /

ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ «НОВОГО БИЗНЕСА» АСИ НАПРАВЛЕНА НА ПОДДЕРЖКУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ОКАЗАНИЕ СОДЕЙСТВИЯ В ПРОДВИЖЕНИИ ПРОЕКТОВ И ИНИЦИАТИВ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА.

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА ПРОЕКТНОГО БЛОКА - ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЧАСТНЫХ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМ АДМИНИСТРАТИВНЫМ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫМ РЕСУРСОМ ДЛЯ ВЫСТРАИВАНИЯ КОММУНИКАЦИИ С ОРГАНАМИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ, ИНСТИТУТАМИ РАЗВИТИЯ, ФИНАНСОВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ, КРУПНЫМИ ГОСКОМПАНИЯМИ.

РАБОТА ВЕДЕТСЯ С ЧАСТНЫМИ КОМПАНИЯМИ И БИЗНЕС-ПРОЕКТАМИ, ИМЕЮЩИМИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЗНАЧИМОСТЬ, А ТАКЖЕ ХАРАКТЕРИЗУЮЩИМИСЯ ИННОВАЦИОННОСТЬЮ, ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИМ ЭФФЕКТОМ, ЭКСПОРТООРИЕНТИРОВАННОСТЬЮ.



/ Проектная работа /



КАКУЮ ПОДДЕРЖКУ МОЖНО ПОЛУЧИТЬ?

АДМИНИСТРАТИВНАЯ

- Организация взаимодействия с органами исполнительной власти по преодолению (снятию/минимизации) административных барьеров и ограничений
- Преодоление нормативно-правовых барьеров по изменению законодательства, не допускающего или препятствующего реализации проектов
- Другие вопросы взаимодействия с органами исполнительной власти
- Организация взаимодействия с инфраструктурными монополиями и компаниями с государственным участием, в том числе в вопросах сертификации, апробации, внедрения, а также обеспечения доступа субъектов МСП к закупкам

КОНСУЛЬТАЦИОННО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКАЯ

- Согласование проектов со стороны профильных министерств и ведомств, федеральных и региональных органов исполнительной власти
- Консультации по получению возможных мер государственной поддержки
- Рекомендации по повышению инвестиционной привлекательности проекта при фор-

мировании пакета документов для привлечения финансирования (структурирование проекта, финансовые модели, бизнес-планы)

- Консультации по финансовым и нефинансовым инструментам государственных институтов развития, фондов, банков. Содействие в коммуникациях с финансовыми организациями, институтами развития, фондами

ИНФОРМАЦИОННАЯ

- Информационно-коммуникационная поддержка проектов на сайте Агентства стратегических инициатив
- Информационное освещение проектов в СМИ, социальных сетях
- Мультимедийная поддержка проектов
- Использование информации о проектах в буклетах АСИ
- Презентация проектов в общественных и деловых мероприятиях при организации/участии Агентства, с привлечением лидеров проектов
- Содействие в организации и проведении публичных мероприятий в рамках реализации проекта





ЦЕЛЕВОЙ ЭФФЕКТ ПРОЕКТА ДОЛЖЕН СООТВЕТСТВОВАТЬ ХОТЯ БЫ ОДНОМУ ИЗ ЭТИХ КРИТЕРИЕВ:

- **Инновационность, трансфер новых для России технологических решений, новые принципы организации бизнеса**

Использование новых, не применяемых ранее в России технологий и/или принципов организации бизнеса. Проект подразумевает выпуск нового, не выпускаемого ранее в России продукта / оказание новой услуги (наличие патентов / лицензионных соглашений)

- **Импортозамещение**

Проект способствует замещению товаров зарубежного производства товарами, произведенными отечественными производителями

- **Экспортоориентированность**

Проект предусматривает реализацию продукции несырьевого сектора экономики на экспорт

- **Значимый социальный эффект для общества**

Проект направлен на повышение качества жизни населения, развитие и повышение качества социального обслуживания



КРИТЕРИИ

ЛИДЕР ПРОЕКТА

- Собственник / совладелец / директор, топ-менеджер с опытом управления не менее 3 лет
- Лидер не должен представлять интересы или быть аффилированным с какой-либо организацией крупного бизнеса, а также бизнеса с госучастием
- Положительная деловая репутация Лидера и компании-инициатора



КАК ПОЛУЧИТЬ ПОДДЕРЖКУ?

1. Зарегистрируйте заявку на сайте Агентства – http://www.asi.ru/projects/submit_a_project/
2. Пройдите экспертизу в Агентстве стратегических инициатив на соответствие критериям отбора
3. Представьте проект на Рабочей группе и получите одобрение Экспертного совета «Бизнес-проекты» по набору необходимых мер поддержки
4. Получите комплексную поддержку в развитии бизнеса компании и реализации инвестиционных планов

При наличии инвестиционных планов и необходимой поддержки в их реализации предлагаемый к рассмотрению проект должен соответствовать критерию «готовности» (с подготовленной проектно-сметной документацией и ТЭО, включая организационный, маркетинговый, производственный и финансовый планы, обоснованием состава участников проекта, суммы и источников инвестиций) и иметь бюджет не менее 100 млн руб.

ПРОЕКТ

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Качалов Олег Викторович,
генеральный директор
АО «Монокристалл»

В 2015 году специалисты
«Монокристалла»
вырастили крупнейший
в мире кристалл сапфира
весом

300 кг

«Развитие технологии и расширение производства сапфира и сапфировых пластин»

АО «Монокристалл» (Ставропольский край) - дочернее общество АО «Концерн Энергомера», входит в число ведущих мировых производителей синтетического сапфира, применяемого в электронной и оптоэлектронной промышленности.

Изделия на основе монокристаллического сапфира используются при производстве панелей телевизоров высокой четкости, компьютерных дисплеев, дорожных знаков и табло, экранов мобильных телефонов, светоизлучающих диодов в энергосберегающих системах общего освещения. Компания также производит алюминиевые пасты для металлизации солнечных элементов.

«Монокристалл» экспортирует более 95% продукции, занимая 27% на мировом рынке сапфиров и 12% на рынке алюминиевых паст. Компания широко представлена на рынках Китая, Тайваня, Кореи, Германии, Сингапура, США и Индии. Сапфиры компании используются в каждом втором смартфоне, а также при изготовлении многих премиальных брендов наручных часов.

Группа располагает двумя производственными площадками в России (в Ставрополе и Белгороде) и одной в Китае. В 2015 году специалисты компании вырастили крупнейший в мире кристалл сапфира весом 300 кг - рекорд, который до сих пор не побит ни одним конкурентом. В планах - наращивание мощностей и увеличение доли на мировом рынке, а также развитие технологии по промышленному выращиванию сапфиров весом от 300 кг и выше.

%
95

продукции
«Монокристалла»
идет на экспорт

%
27

продукции
на мировом рынке
сапфиров



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Внешэкономбанком по возможному финансированию экспортных контрактов.
- Организовано взаимодействие с РЭЦ (Российским экспортным центром), в том числе в части консультаций по процедуре установления и использования таможенного режима переработки товаров.
- Организовано взаимодействие с Минпромторгом России по вопросу включения в список высокотехнологичной продукции кодов ТН ВЭД продукции компании, а также по вопросу одобрения новой разработки.
- Компания была представлена на площадке выставки проектов в рамках Форума стратегических инициатив в июле 2016 года.

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

В 2016 году компания реализовала проект по расширению действующего производства синтетического сапфира, расположенного в Ставрополе.

Стоимость
проекта

1,9
млрд руб.

Создано

300
новых
рабочих
мест



ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Семенов Алексей Евгеньевич,
председатель правления ГК «Геоскан»

ПРОЕКТ

«Обследование территорий с применением беспилотной авиации»

Группа компаний «Геоскан» (г. Санкт-Петербург) – единственный в России разработчик и производитель всех элементов беспилотных авиационных систем, начиная от летательных аппаратов (самолеты, коптеры) и заканчивая автопилотом и программным обеспечением для обработки материалов съемки, визуализации и анализа результатов.

ГК «Геоскан» разработала Photoscan, первую в мире и наиболее популярную программу автоматической обработки материалов аэрофотосъемки, которую используют свыше 20 тысяч пользователей в 101 стране мира.

Компания также обладает рядом уникальных разработок, обеспечивающих ей технологическое преимущество на международном уровне. Среди них - технология тепловой 3D-съемки; универсальная наземная система управления с 3D-визуализацией; квантовый магнитометр; уникальная для мирового рынка технология мониторинга ЛЭП с помощью беспилотных летательных аппаратов.

Информация, полученная с помощью беспилотных авиационных систем «Геоскан», может быть использована для создания топографических и кадастровых карт высокой точности, мониторинга сельскохозяйственных угодий, создания подробных 3D-моделей объектов и территорий, проведения геодезических и изыскательских работ.

20
тыс.


пользователей
программно-
го обеспечения
Photoscan

в
101

стране мира пользуются
программой автоматической
обработки материалов
аэрофотосъемки

Беспилотники
поставляются

в
9
стран
мира



С помощью этих
беспилотников компанией
проведены самые
масштабные в России
работы изыскания на
трассе «шелковый путь»
протяженностью более

2000
км



АГЕНТСТВО
СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ



КЛУБ ЛАЙДЕРОВ





/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано и ведется взаимодействие компании с Минэкономразвития России, Минприроды России, Минсельхозом России, МЧС России, Росреестром, региональными органами исполнительной власти по вопросам внедрения технологий дистанционного зондирования земли.
- Выработаны системные предложения поддержки, направленные на расширение применения беспилотных авиационных систем, в том числе обеспечивающие возможность применения беспилотников для выполнения картографических и кадастровых работ
- Консультационная и информационная поддержка

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- Запущен 3D-геопортал г. Томска, полностью выполненный компанией Геоскан
- На рынок выпущен новый продукт компании – Геоскан 501
- В 2016 году заказчику поставлен 200-й аппарат Геоскан, осуществлена первая поставка беспилотника во Вьетнам.
- Общее количество стран, в которые поставляются беспилотники компании, достигло девяти
- В июле 2016 года Наблюдательным советом Агентства стратегических инициатив утверждены предложенные меры поддержки по развитию сфер применения беспилотных летательных аппаратов
- Компания реализует пилотный проект в Тульской области по созданию 3D модели региона и ортофотопланов местности для применения органами власти и организациями при решении функциональных задач; прорабатывается возможность реализации проекта в республике Татарстан.

ПРОЕКТ

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Нестеров
Алексей Геннадьевич,
генеральный директор ООО «ПХК»

«Расширение производства пентафторфенола и гексафторбутадиена»

ООО «Пермская химическая компания» (г. Пермь) выпускает товарную продукцию тонкой и специализированной химии, разрабатывает и масштабирует химические технологии. Кроме того, компания занимается исследованиями в области фторорганических соединений, катализаторов межфазового переноса, производством продукции на заказ.

Продукция «ПХК» производится по собственным оригинальным и запатентованным методикам синтеза, что позволяет компании с успехом выпускать уникальную линейку высокой чистоты и качества.

Компания – лидер на рынке электронных газов для микроэлектроники (гексафторбутадиен, ГФБД) и продуктов для фармацевтики (пентафторфенол, ПФФ).

Это единственный производитель промышленных объёмов гексафтор-1,3-бутадиена в России и один из 4-х производителей пентафторфенола в мире

Компания занимает около 20% мирового рынка, экспортируя продукцию в страны ЕС (Франция, Германия, Италия, Великобритания), АТР (Индия, Китай, Тайвань, Япония) и США.

Помимо расширения присутствия на уже освоенных рынках, «ПХК» планирует выход на новых покупателей в Индии, Китае и ЕС, а также на новый для компании рынок Южной Кореи.

По итогам
2016 года –
рост выручки
около

50 %

Компания
занимает

20 %

мирового рынка,
экспортируя продукцию
в страны ЕС (Франция,
Германия, Италия,
Великобритания), АТР
(Индия, Китай, Тайвань,
Япония) и США.

85 %

доля
экспорта



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Минпромторгом России по получению господдержки. Проект по увеличению мощностей ГФБД включен в перечень комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности, что позволяет субсидировать процентные платежи, уплачиваемые по инвестиционному кредиту.
- Организовано взаимодействие с региональными органами исполнительной власти Пермского края. Проведены консультации о требованиях и процедурах при получении региональных налоговых льгот.
- Оказана помощь в обеспечении газом новых производственных мощностей (создаваемых по двум проектным направлениям), был решен вопрос длительного срока подключения к инфраструктуре (срок подключения был снижен с 2-х лет до 10 месяцев, что позволило максимально быстро запустить дополнительное новое производство).

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

В 2016 г. компания создала и запустила новые мощности по производству гексафторбутадиена, что позволило практически вдвое увеличить объем выпуска - до 72 тонн в год.

В завершающей стадии находится проект расширения мощностей по производству пентафторфенола, что позволит увеличить объемы производства в несколько раз - до 120 тонн в год.

Суммарные инвестиции составили 400 млн руб. 100 человек будет обеспечено новыми рабочими местами.



100
человек

Суммарные
инвестиции
составили



400
млн руб.

будет
обеспечено
новыми
рабочими
местами

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Даминов

Владимир Сергеевич,
совладелец ООО «Завод редких
металлов»

ПРОЕКТ

«Модернизация производства соединений редких и редкоземельных металлов высокой и особой чистоты»

- Группа компаний «Завод редких металлов» (Новосибирская область) является единственным в России предприятием, выпускающим широкую номенклатуру соединений редких и редкоземельных металлов высокой и особой чистоты (более 250 наименований).
- Редкоземельные и редкие металлы используют в радиоэлектронике, приборостроении, машиностроении, химической промышленности, металлургии, атомной энергетике и др. Рынок является одним из самых динамично развивающихся, спрос ежегодно возрастает на 15-20%.
- Проект заключался в модернизации и расширении производства с текущих 32 тонн до 50 тонн высокочистых соединений, а также внедрении новых наукоемких технологий и разработок компании.

Более

250

видов соединений и других редких металлов высокой и особой чистоты

Увеличение мощности производства

с
32
тонн

до
50
тонн

высокочистых соединений



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Экспертные согласования проекта в Минпромторге России, Правительстве Новосибирской области
- Административная поддержка при согласовании сроков и стоимости увеличения выделенных электроэнергетических мощностей
- Методологическая поддержка при разработке бизнес-плана, консультации по мерам государственной поддержки, организация взаимодействия с финансовыми организациями, фондами
- Информационная поддержка

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- Компания в 2015 г. приобрела дополнительный земельный участок – 1,6 га, реконструировала объекты для размещения производства, ввела в эксплуатацию подстанцию ТП-10/04 кВт. Также был введен в эксплуатацию цех по производству соединений цезия и рубидия из рудного сырья. Запущен малотоннажный цех по вскрытию руды и получению неочищенных полупродуктов.
- В октябре 2015 г. от Фонда «МИР» привлечены инвестиции в капитал и на текущую деятельность. Средства направлены на запуск второго цеха, приобретение нового оборудования и строительство газовой котельной. Данный этап проекта завершен в 2016 г. – в октябре состоялся запуск. Территория нового производственного цеха составила около 1,5 тыс. кв. м.
- Модернизация производства позволит компании практически в 2 раза увеличить собственные мощности, а также в промышленном масштабе осуществлять выпуск новых продуктов, что положительно скажется на конкурентоспособности предприятия.
- Общие инвестиции в проект составили более 220 млн руб., создано 30 новых рабочих мест.

около
1,5
тыс.
кв. м.

Территория нового
производственного
цеха

Создано
30
новых
рабочих
мест

Более
220
млн руб.

Общие
инвестиции
в проект

ПРОЕКТ

ЛИДЕРЫ ПРОЕКТА:

Лебедева Наталья Сергеевна,
член совета директоров АО «Ангиолайн»,
Кудряшов Андрей Николаевич,
генеральный директор АО «Ангиолайн»

С использованием
стендов «Ангиолайн»
в России проведено
более

65 тыс.
имплантаций

«Развитие отечественного производства медицинских изделий для лечения сердечно- сосудистых заболеваний»

- АО «Ангиолайн» (г. Новосибирск) является крупнейшим в России действующим производителем коронарных стентов и катетеров (медицинские изделия, используемые при проведении операций для лечения основных типов сердечно-сосудистых заболеваний).
- В 2007 году компанией начато собственное производство коронарных стентов и других медицинских изделий. В 2011 году выпущен первый российский стент с лекарственным покрытием. Новое высокотехнологичное производство было профинансировано за счет частных инвестиций владельцев компании.
- Сегодня компания выпускает более 15 видов различных изделий. На российском рынке занимает порядка 15%.
- С использованием стентов «Ангиолайн» в России проведено более 65 000 имплантаций. Продукция компании применяется в более 120 клиниках в 65 регионах России.
- Мощности компании позволяют производить до 60 тыс. шт. (соответствует порядка 30% объема российского

рынка в 2015 г.) с потенциалом дальнейшего увеличения производства до 100 тыс. шт.

- Качество продукции и результаты применения подтверждены ведущими российскими клиниками, а также независимыми клиническими исследованиями.
- По оценкам медиков, сердечно-сосудистые заболевания – главная причина смертности как в России, так и во всем мире. В нашей стране только в прошлом году от ишемической болезни сердца умерло 495 тысяч человек, что в 2,5 раза больше, чем в ЕС (в расчете на душу населения). По мнению специалистов, ключевым фактором снижения смертности является увеличение количества операций стентирования. При этом увеличение количества операций во многом зависит от снижения их стоимости и, в первую очередь, стоимости расходных материалов на их проведение.
- Сегодня более 80% всех имплантируемых стентов – иностранного производства, при этом цена на иностранные изделия вдвое выше, чем на отечественные аналоги при сопоставимом качестве.





/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- В июле 2016 года Наблюдательным советом Агентства стратегических инициатив утверждены к проработке предложенные меры поддержки отечественных производителей коронарных стентов.
- Организовано взаимодействие компании с Минобрнауки России, Минздравом России, Минпромторгом России, Федеральной антимонопольной службой России
- Оказано содействие в выработке предложений по мерам поддержки российских компаний, производящих медицинские изделия, а также мерам стимулирования поставок отечественных медицинских изделий при осуществлении госзакупок
- Консультационная и информационная поддержка



/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА/

В 2016 году компания произвела 60 тыс. мед изделий, показав двукратный рост по сравнению с предыдущим годом.

В феврале 2016 года «Ангиолайн» объявила о начале масштабных доклинических испытаний своего нового аортального клапана TAVI.

В июне 2016 года компания объявила о промежуточных результатах клинического исследования «Патриот», направленного на сравнение последствий имплантации стентов компании с результатами ведущего иностранного производителя.

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Семенов Александр Юрьевич,
генеральный директор
ЗАО «Протон-Электротекс»

ПРОЕКТ

Организация серийного сборочного производства линейки IGBT модулей на широкий диапазон мощностей

- ЗАО «Протон-Электротекс» (Орловская область) занимается разработкой и производством биполярных силовых полупроводниковых приборов в штыверном, таблеточном и модульном исполнении.
- Компания имеет развитую дилерскую сеть как на территории России, так и в странах ближнего и дальнего зарубежья, ведет экспортную деятельность с 2000 года, поставки осуществляются в более чем 70 стран мира. Доля экспортной выручки по итогам 2015 года – более 70%. Основными экспортными направлениями являются страны Европейского Союза, Великобритания, страны СНГ.
- Мировая отрасль силовых полупроводниковых приборов находится в стадии активного роста. Приборы широко применяются при создании приводов электродвигателей, усилителей сервопривода постоянного и переменного тока, источников бесперебойного питания, ветряных турбин и др. Один из ключевых продуктов на этом рынке – IGBT (Insulated-gate bipolar transistor), биполярный транзистор с изолированным затвором. Он в основном используется как мощный электронный ключ в импульсных источниках питания, инверторах и системах управления электрическими приводами. По экспертным оценкам, в мире продуктов-заменителей для IGBT нет. На российском рынке IGBT представлены модулями иностранного производства, их доля превышает 95%.
- Компания реализует инвестиционный проект создания серийного сборочного производства линейки силовых полупроводниковых приборов – IGBT модулей, не имеющих аналогов на российском рынке. Компания планирует и дальнейшие разработки в области производства преобразовательных систем для экологически чистого транспорта и альтернативной энергетики.

Доля экспортной
выручки
по итогам
2015 года –
более

70%

Поставки
осуществляются

в более чем

70

стран мира



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Администрацией Орловской области, инвестиционный проект компании включен в реестр инвестиционных проектов Орловской области, что дает право на получение мер господдержки в соответствии с региональным законодательством
- Оказана консультационная и методологическая поддержка при разработке финансовой модели и бизнес-плана инвестиционного проекта
- Оказано содействие в организации коммуникаций с финансовыми организациями, фондами, включая Фонд развития промышленности и Российский экспортный центр
- Компания была представлена на площадке выставки проектов в рамках Форума стратегических инициатив в июле 2016 года



/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- Компания активно развивается, расширяет каналы сбыта, выходит на новые рынки и разрабатывает новые продукты. В рамках инвестиционного проекта планируется разработка и выпуск IGBT модулей различной мощности с диапазоном токов от 10А до 3 600А, включая 12 типов модулей малой мощности, 6 типов средней мощности и 8 типов высокой мощности. Проект находится на инвестиционной стадии, рассматриваются варианты привлечения заемного финансирования.

Общая стоимость проекта (трех этапов) – 900 млн руб., проинвестировано – 200 млн руб.

**Общая
стоимость
проекта**

900
млн руб.

Инвестиции

200
млн руб.



ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Шитиков Иван Александрович,
генеральный директор ООО «Кьютек»

ПРОЕКТ

«Развитие производства коммутационного оборудования QTECH»

ООО «Кьютек» (г. Москва) специализируется на разработке и производстве сетевого и телекоммуникационного оборудования под собственной торговой маркой QTECH для операторов связи и корпоративных пользователей. Компания также выступает в роли интеграционного вендора, предоставляющего законченные комплексные решения.

«Кьютек» работает на рынке оборудования для крупных операторов связи и добилась положения одного из крупнейших поставщиков телекоммуникационного оборудования. С размерами партий до 100 тыс. изделий она наравне конкурирует с ведущими иностранными производителями.

За время существования компания вывела на рынок более 120 линеек оборудования. Среди клиентов «Кьютек» – крупнейшие игроки на рынке связи: Ростелеком, МТС, Мегафон, Транстелеком и более 400 региональных операторов.

Компания имеет два собственных R&D подразделения, штат составляет более 200 человек, более половины которых – высококвалифицированные технические специалисты и инженеры.

Цель проекта – разработка новых видов телекоммуникационного оборудования с локализацией более 50% для замещения продукции иностранных производителей.



Локализация
более

50 %

Компания
вывела
на рынок
более

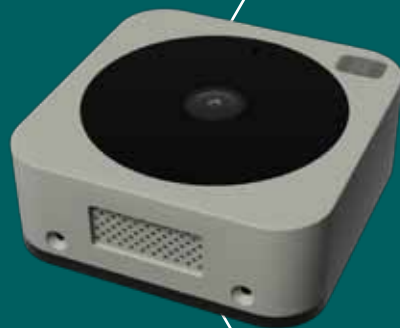
120
линеек
оборудова-
ния

общий штат
составляет более

200
человек

2

собственных
R&D подразделения

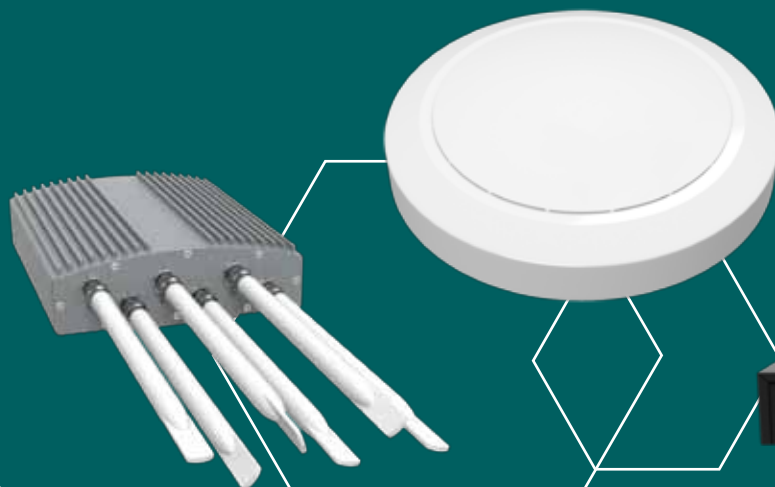


/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Российским экспортным центром по вопросам развития и продвижения экспортной деятельности, Фондом развития промышленности — по вопросам привлечения финансирования
- Оказана поддержка при взаимодействии с крупными компаниями, в том числе с государственным участием (Сбербанк, РЖД, Роснефть, Мосгортранс, Россети и пр.)

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- В 2016 году компания совместно с ПАО «Ростелеком» и АО «Объединенная приборостроительная корпорация» создали совместное предприятие ООО «Булат», целью которого является разработка и производство современного телекоммуникационного оборудования.
- «Кьютек» вывела на рынок новые продуктовые линейки – системы видеонаблюдения, оборудование PON, новые линейки коммутаторов, роутеры, интерактивные системы доступа и оборудование для IoT (Интернета вещей). Провела расширение и модернизацию существующих линеек продукции.
- Открыты представительства компании в Иране и Бразилии. Проведена сертификация оборудования QTESH в соответствии со стандартами местных операторов связи и регулирующих органов. Ведется работа по расширению присутствия компании на зарубежных рынках.



ПРОЕКТ

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Урусов Азамат Амирбиевич,
директор по развитию
АО «Кабельный завод «Кавказкабель»

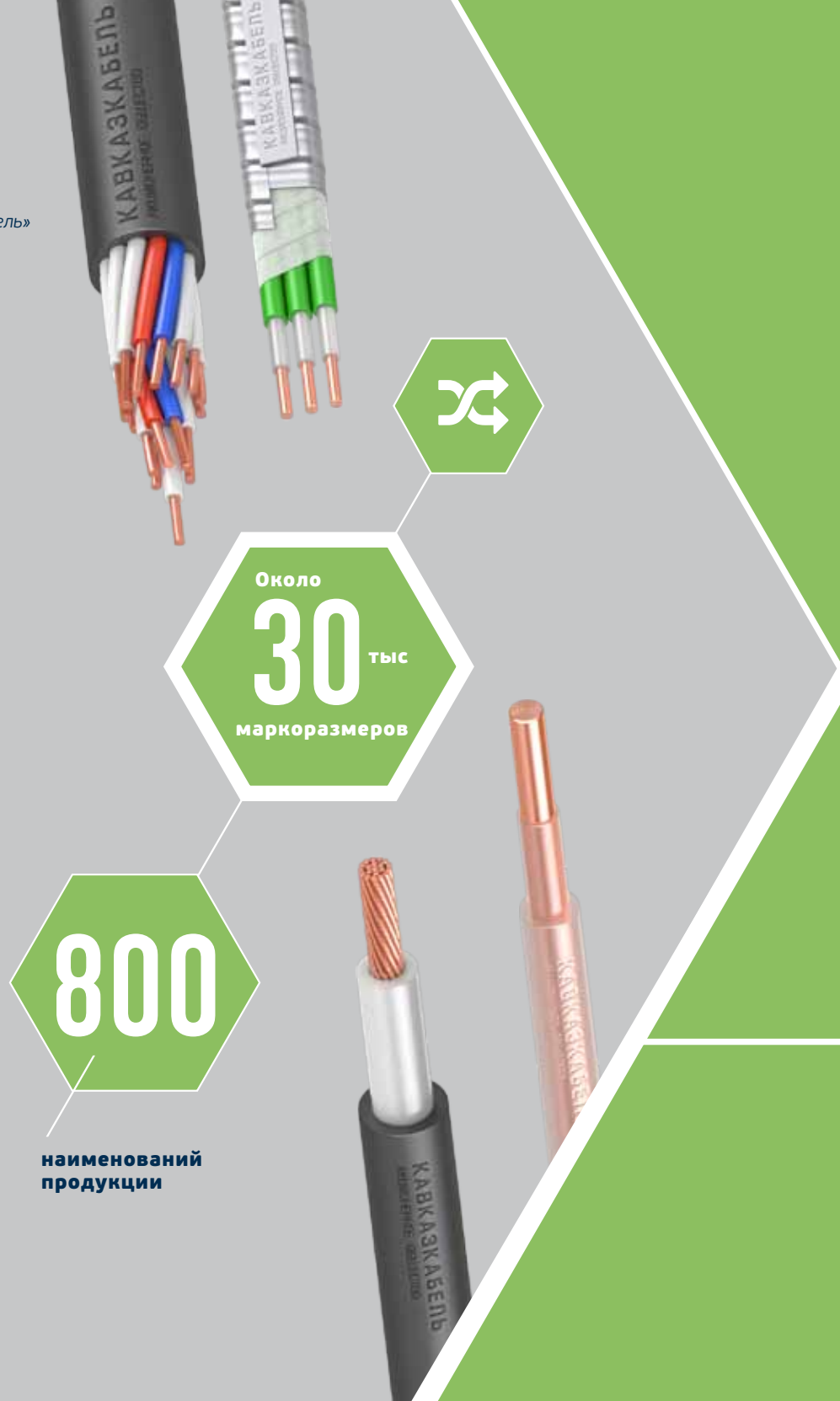
«Развитие производства кабельно-проводниковой продукции»

АО «Кабельный завод «Кавказкабель» (Республика Кабардино-Балкария) – крупнейшее в регионе промышленное предприятие, входит в десятку крупнейших кабельных заводов России. Завод «Кавказкабель» специализируется на производстве полного цикла кабельно-проводниковой продукции более чем 30 000 маркоразмеров и около 800 наименований.

Компания экспортирует 5% продукции на рынки ЕС и ближнего зарубежья.

Компания ведет инновационные разработки, включая создание универсальных монтажных кабелей «МонСаб» с трехуровневой системой влагозащиты, а также устойчивостью к воздействию повышенной температуры окружающей среды (до + 70 °С) и возгоранию. Среди разработок – кабели, не распространяющие горение «FiroFortis»: силовые и контрольные, выполненные с изоляцией и оболочкой из нанокompозитного поливинилхлоридного пластика, малоопасные по токсичности с увеличенным сроком службы (более 35 лет; для сравнения, средний срок службы других аналогов – от 10 до 30 лет).

В рамках нового инвестиционного проекта на имеющейся площадке планируется организовать высокотехнологичное производство полного цикла, включающего изготовление полупроводниковой матрицы и пластикатов с требуемыми параметрами, а также готовой продукции – низкотемпературных саморегулируемых нагревательных кабелей (СНК) для систем электрического обогрева. Данный тип кабелей в настоящее время не производится в России.





/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Российским экспортным центром по вопросам развития и продвижения экспортной деятельности
- Агентство оказывает консультационно-методологическую поддержку при разработке бизнес-плана и финансовой модели нового инвестиционного проекта, в плане – организация взаимодействия с Минпромторгом России, с институтами развития, фондами по вопросам привлечения финансирования на новые разработки и новые мощности.

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- Компания ведет взаимодействие с Российским экспортным центром по продвижению продукции на зарубежных рынках. Компания развивает экспортные поставки на рынки Ближнего Востока и ЕС.
- В 2016 году планируется увеличение выручки, в том числе за счет развития экспортного направления и выхода на новые рынки сбыта.



ПРОЕКТ

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Дырмовский Дмитрий Викторович,
генеральный директор
ООО «Центр речевых технологий»

«Развитие речевых технологий и биометрии»

- ООО «Центр речевых технологий» (г. Москва) разрабатывает инновационные системы в сфере технологий синтеза и распознавания речи, анализа аудио- и видеoinформации, мультимодальной биометрии.
- Компания является одним из ключевых научных лидеров в области систем обработки и распознавания голоса, а также биометрии. Занимает около 20% мирового рынка, экспортируя продукцию в более чем 60 стран, включая США, Латинскую Америку, Ближний Восток, Европу. Технологии «Центра речевых технологий» неоднократно признавались международным сообществом как лучшие в области распознавания речи и мультимодальной биометрии.
- Компания выпускает различное специализированное оборудование для правоохранительных органов, лабораторий и центров судебной экспертизы, служб расследования летных происшествий, исследовательских и учебных центров.
- Общий штат компании – более 370 сотрудников.
- Проект направлен на развитие функционала уже существующих продуктов «Центра речевых технологий», а также дальнейшее расширение языковых баз для увеличения географического охвата. Планируется проведение около 10 крупных НИОКР для расширения продуктовой линейки.

Общий штат компании
более

370
человек

Компания
занимает
около

20 %

мирового
рынка

Экспорт
продукции
в более чем

60
стран мира





/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Правительством Москвы, ПАО «Интер РАО» и другими крупными российскими компаниями по вопросам рассмотрения к внедрению / разработки необходимых сервисов и продуктов ЦРТ
- Оказана консультационная поддержка, организовано взаимодействие с Российским экспортным центром и Фондом развития промышленности
- Компания в рамках Форума стратегических инициатив представила ключевые продукты, в том числе были продемонстрированы возможности биометрической видеоидентификации личности.

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА/

В 2016 году компания вывела на рынок новые продуктовые линейки, был представлен новый метод выделения связанных контекстов словоупотребления (ориентированный на работу с живой неподготовленной речью), а также инновационная технология голосового управления в условиях зашумленности. Совместно с Минпромторгом России ведется НИОКР для голосового распознавания медицинской речи и терминов.

Осенью 2016 года компания объявила о планах совместно с «КАМАЗом» выпустить в 2017 году первый грузовик с голосовым управлением, внедренным в бортовую информационную систему.

По итогам 2016 года – увеличение выручки до 1,15 млрд. руб.

ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Шилов Александр Владимирович,
президент ООО «СК «ИНТРА»

ПРОЕКТ

«Внедрение технологий безостановочного ремонта и технического обслуживания на предприятиях ТЭК и химической промышленности»

Доля экспортной
выручки в 2016 году

12 %



75 %

на российском рынке
герметизации утечек

40 %

на рынке
услуг врезки и перекрытия
трубопроводов

ООО «Сервисная Компания ИНТРА» (г. Санкт-Петербург) внедряет технологии безостановочного ремонта и обслуживания промышленного оборудования и трубопроводов в России и странах СНГ, занимая 75% рынка герметизации утечек и 40% рынка услуг врезки и перекрытия трубопроводов. Компания быстро растет, развивая собственное производство оборудования и специализированного программного обеспечения для интегрированной системы управления.

Заняв лидирующие позиции в России, «ИНТРА» активно расширяет географию, открывая новые и развивая существующие представительства в Казахстане, Белоруссии, Азербайджане, Узбекистане, Туркменистане и Каспийском регионе. Доля экспортной выручки в 2016 году составит порядка 12%. В ближайшие годы запланирован выход на новые международные рынки, в частности, ЕС, страны БРИКС, а также на Ближний Восток и в Азию.

В конце 2014 года компания приобрела завод в Челябинской области для производства специального оборудования и расходных материалов для проведения сервисных работ на предприятиях ТЭК.

/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Оказано содействие в работе с Ростехнадзором, который признал технологию безопасной и переквалифицировал ее в статус «текущий ремонт», не требующий дополнительных согласований. Это позволило существенно сократить сроки на проведение ремонта и увеличить востребованность подобных услуг в России.
- Оказана методологическая поддержка при разработке бизнес-плана и финансовой модели проекта модернизации завода в Челябинской области; организовано взаимодействие с Фондом развития промышленности по привлечению финансирования
- Организовано взаимодействие с Российским экспортным центром, совместно с которым компания ведет активную работу по продвижению технологии в Азербайджане, Туркменистане и других странах ближнего зарубежья
- Оказана помощь в коммуникациях с крупными компаниями. В результате технология внедрена и успешно применяется в ПАО «НК «Роснефть». Проведена презентация технологии и специализированного программного обеспечения в АО «Зарубежнефть».
- Компания была представлена на площадке выставки проектов в рамках Форума стратегических инициатив в июле 2016 года.



Численность
компании

580

человек



Выручка
группы
компаний

2,4

млрд руб.

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- За время сопровождения проекта в Агентстве выручка группы компаний возросла более чем в 7 раз, численность компании составляет 580 человек. Выручка группы компаний в 2016 году составила 2,4 млрд. руб.
- За последние 5 лет компанией было устранено более 1 700 утечек на 47 производственных объектах, выполнено более 130 работ по врезке и перекрытию трубопроводов под давлением, в том числе на предприятиях ОАО «НК «Роснефть», ОАО «НОВАТЭК», ОАО «Газпромнефть», ПАО «Лукойл», ПАО «СИБУР Холдинг», ОАО «Метафракс» и АО «ОХН «Уралхим».
- В Челябинской области запущено производство оборудования и комплектующих, благодаря чему удалось локализовать производство 80% комплектующих для проведения врезки и перекрытия трубопровода под давлением и на 100% комплектующих для устранения протечек под давлением.
- На 2017 год запланировано существенное расширение производственных мощностей компании.

в
2016
году



ЛИДЕР ПРОЕКТА:

Пестунов Виталий Альфредович,
генеральный директор
ООО «ТехПромАрма»

ПРОЕКТ

«Внедрение технологии стабилизации давления в трубопроводах»

Протяженность
трубопроводов в России

20
млн
км



10
тыс

аварий ежегодно

Применение устройства
позволяет снизить
аварийность

в
5–7
раз



- ООО «ТехПромАрма» (г. Москва) занимается разработкой инновационных устройств гашения пульсаций и гидроударов – самостабилизаторов давления.
- Протяженность трубопроводов в России составляет около 20 млн км. По мнению специалистов, ежегодно в стране происходит около 10 тысяч аварий на трубопроводах и емкостном оборудовании. Основные причины высокой аварийности при эксплуатации трубопроводов - сокращение ремонтных мощностей, а также прогрессирующее старение действующих сетей. В 60% случаев причиной разрыва трубопроводов являются гидроудары, перепады давления и вибрации.
- Проект направлен на развитие производства самостабилизаторов давления - инновационных устройств, обеспечивающих полное гашение или снижение до безопасного уровня амплитуд гидроударов, колебаний давления в трубопроводных системах.
- Самостабилизаторы давления могут работать в любой среде (нефть, пароводяная смесь, сжиженный газ, вода, пульпа, химические растворы) и устанавливаться в любой трубопровод на любом его участке. Применение устройства позволяет продлить остаточный срок службы трубопроводов в 2-3 раза и снизить аварийность в 5-7 раз.



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- Организовано взаимодействие с Минстроем России и Минэнерго России. Ведется информационная и методологическая поддержка компании при продвижении новой технологии.
- «ТехПромАрма» приняла участие в Форуме стратегических инициатив в июле 2016 года.

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА/

- Технология и инновационная продукция компании успешно прошли ряд испытаний на работоспособность, сейсмостойкость и виброустойчивость оборудования.
- Компанией получен сертификат соответствия требованиям Таможенного союза и применения на предприятиях атомной промышленности.

«Строительство завода по производству инсулина и аналогов инсулина, а также фармацевтических субстанций и лекарственных препаратов на их основе»

«ГЕРОФАРМ» (г. Санкт-Петербург) – динамично растущая группа компаний, которая занимается разработкой и выпуском на рынок качественных российских лекарственных препаратов, инвестирует в технологическое развитие и создание инновационной фармацевтической инфраструктуры. Специализируется в области неврологии, офтальмологии, эндокринологии и гинекологии. Сегодня это единственная компания в России, которая производит инсулины по принципу полного цикла - от синтеза субстанции до выпуска готовой лекарственной формы.

Портфель компании включает более 10 препаратов. «ГЕРОФАРМ» работает над созданием критических технологий, т.е. сложнейших комплексных технологий, которые способствуют укреплению лекарственной безопасности страны. В настоящее время ведется разработка лекарственных средств для лечения сахарного диабета, в том числе аналоговых инсулинов, ноотропных, офтальмологических, урологических препаратов - в общей сложности более 15 проектов.

«ГЕРОФАРМ» реализует масштабный инвестиционный проект по созданию промышленного производства лекарственных средств по принципу полного цикла. На заводе планируется производство аналоговых инсулинов, генно-инженерных инсулинов человека, активных фармацевтических субстанций и лекарственных препаратов на их основе, не имеющих аналогов по степени локализации на территории России. Выход на проектную мощность запланирован на 2018 г.



/ ПОДДЕРЖКА АГЕНТСТВА /

- В рамках пилотной работы механизма «Инвестиционный лифт» с компанией организовано взаимодействие в РФПИ (Российский фонд прямых инвестиций), в октябре 2016 г. состоялась сделка по финансированию акционерного капитала.
- Организовано взаимодействие с Минпромторгом России по получению господдержки. В октябре 2016 г. в ведомстве был пройден первичный отбор по включению проекта в перечень комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности в соответствии с Постановлением Правительства №3 от 3 января 2014 г.
- Организовано взаимодействие с Российским экспортным центром, в том числе в части консультаций по возможному экспортному продвижению.
- Компания была представлена на площадке выставки проектов в рамках Форума стратегических инициатив в июле 2016 года

/ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА /

- Рост выручки за последние 3 года составляет более 20%, что превышает темп роста российского фармацевтического рынка
- Общий объем инвестиций в технологические инновации и в НИОКР в 2013-2015 гг. составил более 3 млрд руб.
- В ГК «ГЕРОФАРМ» работает более 600 высококвалифицированных сотрудников
- Создание современной фармацевтической инфраструктуры – R&D центра мирового уровня, высокотехнологичного производственного комплекса по стандартам GMP
- На протяжении последних 4-х лет «ГЕРОФАРМ» входит в ТОП-30 российских высокотехнологичных быстроразвивающихся компаний в соответствии с рейтингом «ТехУспех».







/ Клуб лидеров /

КЛУБ ЛИДЕРОВ – ОБЪЕДИНЕНИЕ УСПЕШНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ,
ПРЕДСТАВЛЯЮЩИХ ВЕСЬ СПЕКТР РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.
РЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ ОХВАТЫВАЕТ БОЛЕЕ

40

РОССИЙСКИХ
РЕГИОНОВ



/ Клуб лидеров /

/ История /

История Клуба лидеров началась пять лет назад с открытого письма 50 российских предпринимателей в газету «Коммерсантъ», где активный бизнес говорил о том, что готов тратить свое время и энергию на улучшение условий ведения бизнеса в стране. Инициатива бизнеса была услышана, и 3 февраля 2012 года на заседании Наблюдательного совета Агентства стратегических инициатив идею создания Клуба лидеров поддержал Президент страны Владимир Путин.



/ Сегодня /

Сегодня Клуб лидеров объединяет несколько сотен предпринимателей - владельцев собственного бизнеса из большинства российских регионов и практически всех сфер экономики. Для примера – сегодня на предприятиях членов Клуба занято более 100 000 человек. Задача Клуба лидеров - выработка конкретных предложений по улучшению инвестиционного климата в стране, сделанных на основе опыта и знаний членов Клуба, исходя из собственной практики.

Члены Клуба не только смогли добиться успеха сами, внеся вклад в развитие экономики России, но и личным примером доказывают, что делать бизнес в России можно.





/ Клуб лидеров /



/ Улучшение инвестиционного климата /

Члены Клуба лидеров принимали непосредственное участие в разработке «дорожных карт» Национальной предпринимательской инициативы по улучшению инвестиционного климата в стране, а по отдельным направлениям - даже возглавили соответствующие рабочие группы.

Сегодня Клуб лидеров стал одним из ключевых участников процесса мониторинга реализации мероприятий «дорожных карт». Бизнес налаживает полный контроль со стороны предпринимательского сообщества за этим процессом, включая, в том числе, проведение повторного мониторинга правоприменительной практики тех мероприятий, которые не выполнены или выполнены в недостаточной степени.

Совместно с общероссийскими объединениями предпринимателей Клуб лидеров организовал работу по анализу эффективности принимаемых мер по сокращению количества и стоимости административных процедур в сферах таможенного администрирования, строительства и доступности энергетической инфраструктуры, а также в области регистрации юридических лиц и прав собственности.

В качестве инструмента анализа эффективности принимаемых мер был выбран метод «контрольной закупки». Его особенность в том, что сами предприниматели, самостоятельно проходя соответствующие административные процедуры, фиксируют свои временные и финансовые затраты, а также те проблемы, с которыми они сталкиваются на практике.

Эта инициатива получила поддержку на самом высоком уровне. Раз в полгода доклад о результатах «контрольных закупок» направляется главе государства.

Недавно Клуб лидеров запустил новый проект – «Агент бизнеса» - в котором сами предприниматели оценивают российские регионы с точки зрения возможности для инвестирования. Проект направлен на оценку условий, с которыми столкнется инвестор, впервые пришедший в регион. Рассматриваться будут различные параметры, включая наличие бизнес-инкубаторов, качество дорог и гостиниц, развитость внутреннего туризма и транспортную доступность, а также удобство и легкость взаимодействия с властями.



АРТЕМ АВЕТИСЯН :

ЭТО НОВЫЙ ФОРМАТ «КОНТРОЛЬНЫХ ЗАКУПОК». В РАМКАХ ПРОЕКТА МЫ ПЛАНИРУЕМ ОЦЕНИТЬ 30 РЕГИОНОВ. БУДЕТ СОСТАВЛЕН РЕЙТИНГ ДЕЛОВОГО ГОСТЕПРИИМСТВА СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. РЕЗУЛЬТАТЫ ОБСУДИМ НА ПЕТЕРБУРГСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ-2017

Региональные и международные миссии. Обсуждение результатов работы на общественных площадках. Деловое общение с известными общественными и политическими деятелями

Основные результаты «контрольных закупок» находят широкое общественное обсуждение. На регулярной основе члены Клуба лидеров проводят профильные круглые столы на ведущих деловых площадках в Санкт-Петербурге, Владивостоке, Красноярске, Сочи. Клуб лидеров регулярно проводит расширенные встречи с предпринимателями и круглые столы в регионах страны, к участию в которых приглашаются руководители региональных органов власти. Клуб активно расширяет региональную сеть, присутствуя уже в 40 регионах.

Кроме того, Клуб активно развивает формат международных деловых миссий с целью укрепления двусторонних отношений между странами и изучения лучших практик в сферах, важных для ведения бизнеса.

За годы работы традиционными стали неформальные встречи членов Клуба с чиновниками, представителями госкомпаний, публичными людьми из бизнеса, власти, искусства. Было проведено несколько десятков встреч в рамках деловых завтраков и мероприятий Клуба лидеров.

Поскольку интерес к уже опробованным деловым и клубным форматам общения не утихает, Клуб лидеров открыт для новых предложений, инициатив и обсуждений.

/ Клуб лидеров /

○ / Покорение новых вершин /

Члены Клуба инициировали и провели ряд экспедиций, в ходе которых удалось привлечь внимание мирового сообщества к расширению российского присутствия на Южном полюсе, а российской общественности – к популяризации спорта и альпинизма в стране, а также к отечественным исследованиям Южного полюса и тестированию российского оборудования в экстремальных условиях холода и высокогорья.

Предприниматели совершили уже четыре восхождения: в июле 2014 года – на высочайшую точку западной Европы Монблан; в декабре 2014-январе 2015 – на пик Винсона в Антарктиде; в июне 2015 – на вершину Европы Эльбрус, в августе 2016 – на высочайшую священную гору Алтая – Белуху.

Так, в ходе экспедиции на Южный полюс 26 декабря 2014 г. членам Клуба

удалось провести первый в новейшей истории России телемост, связавший Антарктиду и Москву. Артем Аветисян: «Мы больше суток монтировали оборудование на ледяном поле в экстремальных условиях. Но все получилось. На прямую связь с экспедицией Клуба лидеров вышел Президент России Владимир Владимирович Путин. Впервые на расстоянии в 16 тысяч километров от Москвы членам антарктической экспедиции удалось передать изображение со скоростью 2 мегабита в секунду, что соответствует скорости интернета в формате 3G».

В конце октября – начале ноября 2016 года Клуб лидеров провел первый в мире Антарктический саммит предпринимателей. Его участниками стали более 100 российских предпринимателей, которые обсуждали возможности и пути развития малого и среднего бизнеса в нашей стране.



